

Итоги 2024 года

ПАО «СТГ»

● ● ● smart
● ● ● tech
● ● ● group

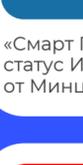


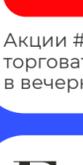
smart horizon

Апрель 2024

КЛЮЧЕВЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ

РАСШИРЯЕМ ГОРИЗОНТЫ

**ПСБ** Стратегическое партнерство ПАО «СТГ» и банка ПСБ

**smart horizon** Мы запустили ИТ-компанию «Смарт Горизонт» — технологического оператора в составе ПАО «СТГ»

**Минцифры России** «Смарт Горизонт» получила статус ИТ-компания от Минцифры

**Sk Skolkovo** «Смарт Горизонт» стала резидентом проекта Сколково

**МОЕХ** Акции #CARM начали торговаться в вечернюю сессию

**CarMoney** погасила первый выпуск ЦФА

**Expert** Подтвержден рейтинг от «Эксперт РА» **ruBB**, прогноз «Позитивный»

ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

СЛЕДУЕМ ЗАДАННОМУ ВЕКТОРУ

5,2 млрд Р **+6%** Портфель займов
рост портфеля займов сопровождается повышением его качественных характеристик

3,7 млрд Р **Объем выдач**
компания сохраняет объем выдач на высоком уровне*

83% **Средневзвешенная ставка**
сохранили ставку на прежнем уровне

372 тыс. Р **+16%** Средний чек
растет средний размер автозаймов

2,2X **+5% г/г** Залоговое покрытие
с ростом залогового покрытия (LTV**), повышается надежность нашего портфеля займов

110+ тыс. **+28%** Уникальных клиентов
сохраняем высокие темпы роста клиентской базы

Стабильно высокие удовлетворенность качеством услуг (CSI) и потребительская лояльность (NPS)

CSI 4,4 из 5 Customer Satisfaction Index

NPS ~80% Net Promoter Score

* за сопоставимый период
** LTV (англ. Loan-to-value) это отношение залоговой стоимости авто к сумме займа

ТЕХНОЛОГИИ

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

Фокус на разработку и запуск цифровой технологической платформы автокредитования в рамках сотрудничества с банком ПСБ

Растет общий уровень автоматизации бизнеса

- Развитие имеющихся и создание новых ИТ платформ для рынка (платформа автокредитования, POS)
- Переход от API к бесшовным интеграциям по каналам продаж и обслуживания клиентов

Реализованные решения в 2024 году

- Платформа залогового кредитования займы под залог авто)
- Платформа беззалогового кредитования (PDL и IL)
- Платформа POS лизинга (товарный лизинг)

**+40% г/г**
Количество инсталляций мобильного приложения — 831 тыс.
накопленным итогом на конец года

**82%**
Уровень автоматизации
доля клиентов, использующих удобные сервисы самообслуживания

**4,7** средняя оценка на отзывах

ФИНАНСЫ

ФОКУС НА ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ

3,3 млрд Р **+5,2% г/г** Выручка

Рост выручки отражает планомерное наращивание портфеля займов, а также рост процентных и комиссионных доходов.

1,9 млрд Р **+3,3% г/г** OIBDA

Увеличение OIBDA демонстрирует опережающий рост доходов над умеренным ростом расходов.

235 млн Р **-58%** Чистая прибыль

На величину чистой прибыли по итогам года существенное влияние оказал пересчет отложенных налоговых обязательств (ОНО) по налогу на прибыль в связи с повышением ставки до 25% с 01.01.2025, без влияния фактора ОНО показатель ЧП составил бы 365 млн рублей. Кроме того, на ЧП повлиял рост ключевой ставки, а также инвестиции в развитие ИТ-направления и новые каналы продаж, продукты и платформенные решения, включая подготовку к монетизации ИТ-платформы автокредитования и запуску в 2025 году продуктов Автокредит и Big install в околобанковском сегменте.

6% ROE **Рентабельность капитала**

Изменение ROE на динамику показателя оказали влияние те же причины, которые повлияли на чистую прибыль.

8,3 млрд Р **+29% г/г** Активы

Рост активов (г/г) вызван увеличением портфеля займов, инвестициями как в развитие и модернизацию существующих ИТ-решений, так и в интеграции наших решений с ИТ-платформами партнеров.

3,6 млрд Р **+57% г/г** Привлеченные средства

Увеличение потребности в финансировании связано с пополнением оборотного капитала и наращиванием выдач займов CarMoney. При этом доля заемного финансирования в структуре баланса не превышает 50%.

4 млрд Р **+6%** Капитал

Рост капитала связан с капитализацией полученной прибыли.

Наши блоги и информация для инвесторов



Контакты для инвесторов

ir@carmoney.ru

Контакты для СМИ

pr@carmoney.ru