

Итоги 1П2025 года

ПАО «СТГ»



smart horizon

Август 2025

ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

6М2025 И ПЛАНЫ НА 3КВ2025

- ПСБ** до 6,3 млрд Р кредитный лимит от ПСБ
- ПСБ** 1,35 млрд Р в капитал ПАО «СТГ» за счет допэмиссии акций в пользу партнера
- Стратегия развития 2025-2028** – утверждена СД
Новый состав СД
- Банки.ру** CarMoney - победитель в премии Банки.ру
Номинация: «Займ года под ПТС»
- МОЕХ** **МОСКОВСКАЯ БИРЖА** Старт торгов акциями CARM на Мосбирже по выходным
- Новые продукты и партнерства**
 - Запуск нового вида займов на покупку автомобиля
 - API* интеграция с ПСБ и брокером одного из банков

ПЛАНЫ

- Запуск совместных продуктов в рамках экосистемы ПСБ**
 - Переименование ООО МФК «КарМани» в ООО МФК «ПСБ Финанс», кобрендинговая кампания с ПСБ в рамках первого этапа ребрендинга CarMoney.
 - Запуск нового продукта – крупный беззалоговый заём с условиями близкими к банковским (Big Install).
 - Запуск платформы автокредитования - кредитного конвейера для банков и МФО, реализующего покупку новых и б/у авто в кредит или с использованием займа.

*технология, позволяющая получать заявки по клиентам и возвращать решения крупным партнерам в режиме онлайн

ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

НАРАЩИВАЕМ ТЕМПЫ РОСТА ВЫДАЧ

+17% г/г Объем выдач 1П2025 2,1 млрд Р

рекордный объем выдач** за последние 5 лет

+61% г/г Объем выдач 2кв2025 1,4 млрд Р

увеличили объем выдач во втором квартале

+20% г/г Портфель займов 5,9 млрд Р

рост портфеля займов сопровождается повышением его качественных характеристик

83% Средневзвешенная ставка по автозаймам

сохраняем ставку на прежнем уровне

+15% Средняя сумма автозайма 416 тыс. Р

- продолжает расти средний размер автозайма
- показатель по новому продукту «Автокредит» ~ 700 тыс. Р

2,3x Залоговое покрытие автозайма

с ростом залогового покрытия (LTV***), повышается надежность нашего портфеля автозаймов

+23% Уникальных клиентов 120+ тыс.

сохраняем высокие темпы роста клиентской базы

Стабильно высокие: удовлетворенность качеством услуг (CSI) и потребительская лояльность (NPS)

CSI 4,6 из 5 Customer Satisfaction Index

NPS ~80% Net Promoter Score

** за сопоставимый период 2024

*** LTV (англ. Loan-to-value) это отношение залоговой стоимости авто к сумме займа

ТЕХНОЛОГИИ

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

Фокус на разработку и запуск цифровой технологической платформы автокредитования в рамках партнерства с ПСБ

Растет общий уровень автоматизации бизнеса

Первые в сегменте МФО с новым продуктом – «Заём на покупку авто»

+36% г/г Количество инсталляций мобильного приложения — 946 тыс.

накопленным итогом на конец года

82% Уровень автоматизации

доля клиентов, использующих удобные сервисы самообслуживания

4,6 средняя оценка на отзывах

ФИНАНСЫ

ФОКУС НА СИНЕРГИЮ С ПАРТНЕРОМ

1,7 млрд Р **+4,3% г/г** Выручка

Сдержанная динамика выручки обусловлена снижением средней ставки портфеля из-за фокуса на залоговые продукты и последующего сокращения доли беззалоговых займов.

~1 млрд Р **+1% г/г** OIBDA

Незначительный рост OIBDA связан с инвестициями в развитие бизнеса.

-129 млн Р Чистая прибыль

Показатель чистой прибыли соответствует ожиданиям. На показатель повлияли инвестиции в развитие ИТ-направления, каналы продаж, подготовку к монетизации платформы автокредитования и запуск во 2-м полугодии новых продуктов.

9,8 млрд Р **+36% г/г** Активы

Рост активов вызван увеличением портфеля займов, инвестициями в развитие и модернизацию как существующих ИТ-решений, так и в интеграцию наших решений с ИТ-платформами партнеров.

3,8 млрд Р **+38% г/г** Привлеченные средства

Привлеченные средства направлены на пополнение оборотного капитала и наращивание выдач займов.

<40% Отношение долга к капиталу

Доля заемного финансирования в структуре баланса ниже 40%.

5,3 млрд Р **+32%** Собственные средства

Рост капитала связан с увеличением уставного и добавочного капитала в результате допэмиссии.

Наши блоги и информация для инвесторов

Контакты для инвесторов ir@carmoney.ru

Контакты для СМИ pr@carmoney.ru

