Финтех-сервис CarMoney

© ООО МФК «**КарМани**»

CARMONEY – ЛИДЕР В СЕГМЕНТЕ АВТОЗАЙМОВ

Лидирующие позиции на рынке

№1
на рынке залоговых займов в РФ*

5,9 млрд ₽
капитализация на 15.11.2023

№1
первая публичная компания сектора

72 региона присутствия
федеральная компания

Доказанная бизнес-модель

2,1X
покрытие займов залогом

23 минуты
Time to Cash

90 тыс. шт.
общая клиентская база

91% NPS
индекс потребительской лояльности

Сильные финансовые показатели

4,8 млрд ₽
портфель выданных займов на 9М2023

356 млн ₽ +30% г/г
Чистая прибыль ПАО «СТГ» 9М2023**

2,7 млрд ₽
объём выдач на 9М2023

5 Выпусков облигаций
на 1,5 млрд ₽

Технологичность бизнеса

IT собственной разработки
Мобильное приложение, модули маркетинга, скоринга, управления рисками и взыскания

87,2%
займов оформляются онлайн

538 тыс.
скачиваний мобильного приложения

4,8 / 4,6
оценка приложения App Store / Google Play

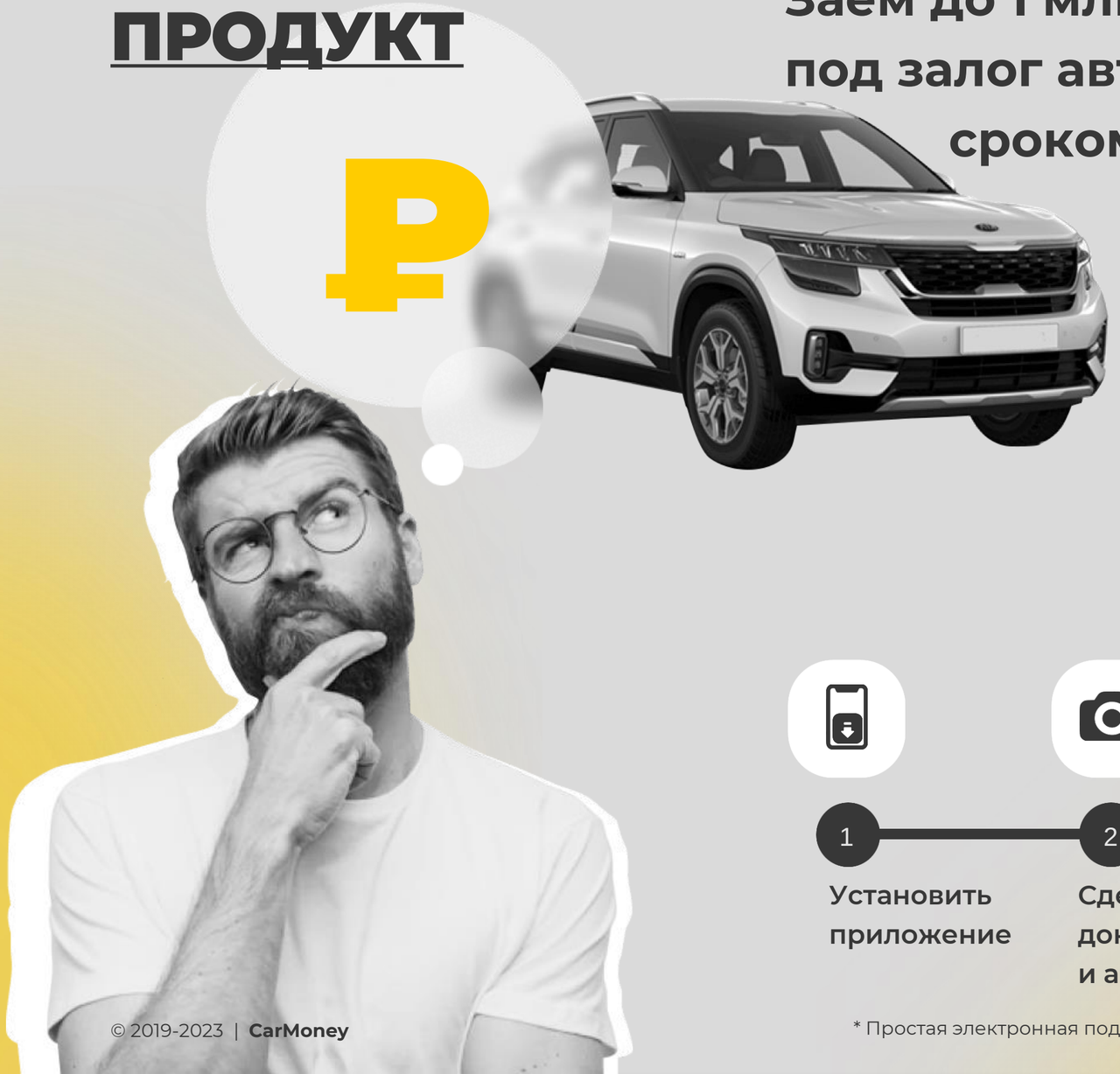
* По данным СПАРК на 30.09.2023

** Влияние на чистую прибыль оказали разовые (one off) расходы по сделкам pre-IPO и DPO. Чистая прибыль без учета этих расходов составила **425 млн руб**. Прирост **55% г/г.**

Expert РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО

Октябрь 2023, повышен рейтинг от «Эксперт РА» до **ruBB**, прогноз «Позитивный»

ОСНОВНОЙ ПРОДУКТ



Заём до 1 млн ₽ под залог автомобиля сроком до 4 лет

О приложении

Подсказки пользователю

1. Установить приложение
2. Сделать фото документов и авто
3. Подписать онлайн*
4. Получить деньги

* Простая электронная подпись

Почему нас выбирают:

- Доступно онлайн 24/7
- Прозрачные условия
- Простая регистрация
- Быстрая выдача займа
- Отзывчивая служба поддержки

© 2019-2023 | **CarMoney**

ПОРТРЕТ КЛИЕНТА

С кем мы работаем?

Клиенты CarMoney – финансово-грамотные люди, имеющие в собственности незакредитованное транспортное средство

903 тыс. ₽
средняя стоимость авто в залоге*

119 тыс. ₽
средний доход

314 тыс. ₽
средний чек выдачи

91% NPS
индекс потребительской лояльности

22,5 тыс. ₽
средний ежемесячный платеж

38 лет
средний возраст клиента

40% клиентов
предприниматели

Данные компании за 9М2023

* На момент выдачи займа

© 2019-2023 | **CarMoney**

НА ЧТО БЕРУТ ЗАЙМЫ КЛИЕНТЫ?

60% наших клиентов решают следующие задачи: обучение, ремонт, лечение, крупные покупки

40% клиентов микробизнесмены (ИП и самозанятые), которым нужны средства на развитие бизнеса

Типичные цели:

- **Курсы повышения квалификации, второе высшее образование, обучение языкам программирования и т.п.**
- **Ремонт квартиры, ремонт дачного домика, стоматология, покупка крупной бытовой техники и электроники.**

Платеж в месяц ~19% от дохода заемщика:

- **Ежемесячный платеж не превышает 22,5 тыс. ₽**
- **При среднем уровне дохода в 119 тыс. ₽**

Источник: данные Компании, 9М2023

Предпринимательские истории:

«Я запускаю свой бизнес по разведению рыбы. Деньги мне нужны довольно срочно для закупки оборудования», – рассказал **Дмитрий из Нижнего Новгорода.**

«У меня свой цветочный павильон, к 8 марта, 14 февраля, 1 сентября и к выпускным мне оперативно требуются средства для большой закупки. Прекрасно знаю свою экономику, полученные после продажи в пиковый сезон средства приносят маржинальность 200-300% прибыли», – указал в анкете **Алексей из Ростова.**

«Занимаюсь развитием детей, у меня есть частный детский садик. Мой новый проект - запуск грудничкового бассейна. Нужны средства на запуск, в банках получила отказ» – сообщила **Кристина из Москвы.**

ТОП-7 марок авто в залоге:

Ford Focus

Hyundai Solaris

Kia Rio

Mazda 3

Volkswagen Polo

Mazda 6

Skoda Octavia

© 2019-2023 | **CarMoney**

UNIT-ЭКОНОМИКА ЗАЙМА

1	Выданный заём	297 тыс. ₽	в % от выданного займа
2	Поступление основного долга (ОД)	252 тыс. ₽	85%
3	Проценты и пени по займу (% Доход)	194 тыс. ₽	65%
4	Комиссионный доход	17 тыс. ₽	6%
5	Σ Доходы 3 + 4	211 тыс. ₽	71%
6	Стоимость фондирования (% Расход)	34 тыс. ₽	11%
7	Расходы на выдачу, оформление и обслуживание займа (переменные)	42 тыс. ₽	14%
8	Финальные потери (EL) 1 - 2	45 тыс. ₽	15%
9	Σ Расходы и потери 6 + 7 + 8	121 тыс. ₽	41%
	Прибыль на один заём 5 - 9	**90 тыс. ₽**	30%

80,0%
Средневзвешенная процентная ставка

18,4%
Ставка фондирования

Источник: данные Компании.

© 2019-2023 | **CarMoney**

CARMONEY – ИНТЕНСИВНЫЙ РОСТ

CarMoney быстро масштабируется, сохраняя высокую маржинальность

	2019	2020	2021	2022	9M22	9M23	Рост,%
Портфель, млн ₽	3 267	3 531	4 033	4 423	4 385	4 754	+8%
Продажи, млн ₽	3 760	2 799	3 241	3 066	2 248	2 716	+21%
Выручка, млн ₽	2 009	2 482	2 690	2 682	1 991	2 337	+17%
Чистая прибыль, млн ₽	144	206	242	403	309	458	+48%
ROE, %	29,0%	22,8%	16,3%	20,5%	22,1%	21,7%	-0,4 п.п.
ROA, %	5,0%	5,5%	5,5%	8,0%	8,2%	10,7%	+2,5 п.п.

Фактические показатели 9M23 подтверждают заявленные темпы роста по 2023г в целом

Источник: данные ООО МФК «КарМани». 2019-2022 гг - аудированная отчетность по РСБУ. 9М 2022 и 9М 2023 - промежуточная проверка отчетности по РСБУ по результатам обзорной аудиторской проверки.

© 2019-2023 | **CarMoney**

СОБСТВЕННАЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ПЛАТФОРМА — залог успешного масштабирования бизнеса

Безупречный пользовательский опыт

- ✓ оформление займа через МП:
  - интуитивно-понятно
  - 24/7 из любой точки страны
  - видеочат с оператором
- ✓ омниканальная поддержка клиентов
- ✓ 23 минуты от оформления заявки до поступления денег на счет

Обширные информационные возможности

- ✓ процессы принятия решений на основе big data
- ✓ применение алгоритмов и ИИ:
  - стратегия привлечения, сегментирование и приоритезация лидов
  - робот IVR Марина
  - оценка клиентов и автомобилей
  - технологии скоринга
  - стратегия взыскания на разных этапах просрочки

МАСШТАБИРУЕМАЯ ИТ-ПЛАТФОРМА СОБСТВЕННОЙ РАЗРАБОТКИ

Динамическое ценообразование

- ✓ установление индивидуальных предложений для клиентов с учетом их профиля, уровня риска и др.
- ✓ принятие решения по заявкам на основе алгоритмов ML

Автоматизация бэк-офисных процессов

- ✓ автоматизированная система выдачи займов
- ✓ расширенная аналитика, автоматизированная регулярная и adhoc отчетность
- ✓ собственная CRM система

Технологии anti-fraud

- ✓ скоринг клиентов в режиме реального времени
- ✓ проверка на сличение лиц с базами мошенников
- ✓ проверка личности с использованием селфи
- ✓ сервис верификации (видеозвонки от операторов через приложение)

Взыскание

- ✓ собственная платформа взыскания
- ✓ автоматизация судебного и исполнительного производства
- ✓ Собственный аукцион по продаже авто

© 2019-2023 | **CarMoney**

ИТ-ПЛАТФОРМА СОБСТВЕННОЙ РАЗРАБОТКИ ПО ПОЛНОМУ ЦИКЛУ ОТ ФРОНТА ДО БЭКА

Клиент проходит весь путь (CJM) в полностью роботизированных системах

Уникальные модули маркетинга

- Marketing Internal Flows
- Transformation CRM
- Система FEDOR
- Робот IVR Марина
- Видеочат для оценки залога

Системы управления рисками

- Модуль ценообразования
- Модуль принятия решений
- FEDOR
- Аналитический модуль
- BI модуль

Системы клиентского сервиса

- Мобильное приложение Android, iOS
- Сервис верификации

Технологии взыскания [Collection]

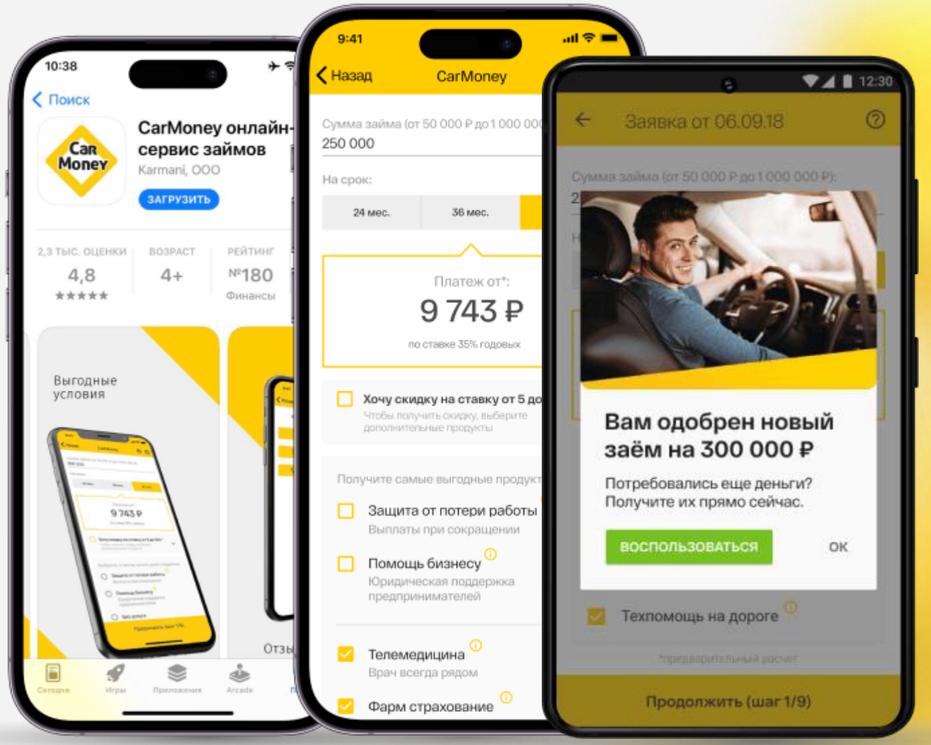
- SPACE
- Автоматизированная система
- Автоматизированное исполнительное производство

© 2019-2023 | CarMoney

ЛИДЕРСТВО В УНИКАЛЬНОМ ПОЛЬЗОВАТЕЛЬСКОМ ОПЫТЕ

87% заявок
оформляются онлайн

23 минуты
time to cash*



Онлайн - 24/7

По всей России

538 000+
скачиваний

Оценка приложения
4,8 **2 862** пользователей в App Store
4,6 **5 859** пользователей в Google Play

3,3 тыс активных пользователей
в день

Входит в ТОП лучших приложений на финансовом рынке
за 2021, 2022, 1П 2023 гг.**

Источник: данные Компании и метрики из открытых источников (App Store, Google Play) на 30.09.2023

* Возможное время от подачи заявки на заем до перечисления денежных средств на счет Клиента

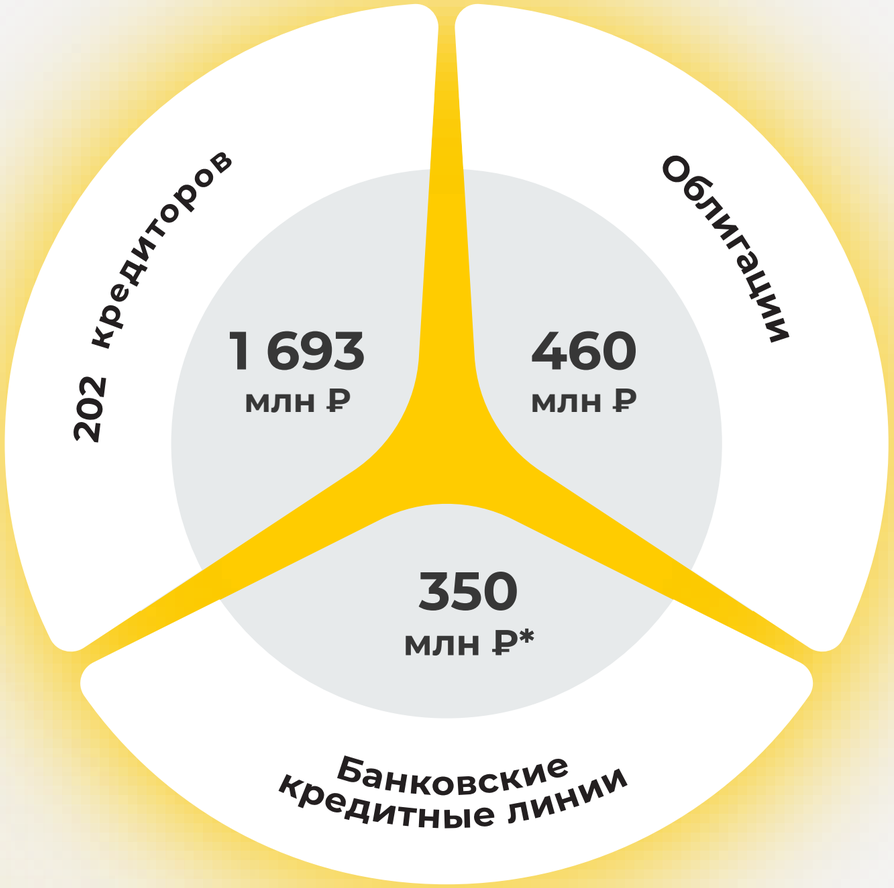
** По версии Brobank.ru

© 2019-2023 | **CarMoney**

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ

3,2 **года**
Средний срок инвестзайма

8,4 **млн ₽**
Средняя сумма инвестзайма



2 **облигационных выпуска**
в обращении из 5

АО ИФК «Солид»
Организатор

722 **млн ₽**
Выплачено доходов на 30 сентября 2023 г

Общий размер привлеченных средств

на 30 сентября 2023г

2 153 **млн ₽**

Собственный капитал

3 597 **млн ₽** **+68%**
9М2023г

2 133 **млн ₽** **+19%**
2022г

1 788 **млн ₽** **+52%**
2021г

1 174 **млн ₽**
2020г

Новый источник фондирования в плане – ЦФА

Источник: данные ООО МФК «КарМани».

* Кредитная линия не выбрана на 30.09.2023

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Наши блоги и информация для инвесторов

Контакты для инвесторов

ir@carmoney.ru

Контакты для СМИ

pr@carmoney.ru