

Финтех-сервис CarMoney



SARMONEY – ПЕРВАЯ И ЕДИНСТВЕННАЯ МФО, ПОЛУЧИВШАЯ ПУБЛИЧНЫЙ СТАТУС

 **Лидирующие
позиции на рынке**

№1

на рынке залоговых
займов в РФ*

в **2** раза


больше доля рынка, чем у
всех конкурентов суммарно*

72 региона
присутствия

федеральная компания

№1

среди МФО вышла
на IPO в РФ

 **Доказанная
бизнес-модель**

2,1X

покрытие займов
залогом

23 минуты

Time to Cash

35,2 тыс. шт.

Количество активных
займов

91% NPS

Индекс
потребительской
лояльности

 **Сильные финансовые
показатели**

4,8 млрд ₽


портфель выданных займов
на 9М2023**

2,7 млрд ₽

объём выдач
на 9М2023

5 выпусков
облигаций с 2017 г
на 1,5 млрд ₽

ruBB Прогноз
«Позитивный»
«Эксперт РА»

 **Технологичность
бизнеса**

IT собственной
разработки

Мобильное приложение,
модули маркетинга, скоринга,
управления рисками и
взыскания

87,2%

займов оформляются
онлайн

538 тыс.

скачиваний мобильного
приложения

4,8 / 4,6

оценка приложения
App Store / Google Play

* По данным СПАРК на 30.09.2023

** Предварительные данные на основе неаудированной отчётности за 9М2023.

ОСНОВНОЙ ПРОДУКТ

Заём до 1 млн ₽
под залог автомобиля
сроком до 4 лет

₽



О приложении



Подсказки
пользователю



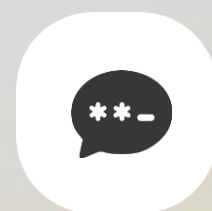
1

Установить
приложение



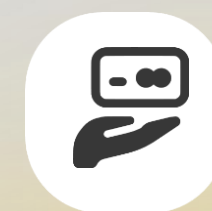
2

Сделать фото
документов
и авто



3

Подписать
онлайн*



4

Получить
деньги

Почему нас выбирают:

- ✓ Доступно онлайн 24/7
- ✓ Прозрачные условия
- ✓ Простая регистрация
- ✓ Быстрая выдача займа
- ✓ Отзывчивая служба поддержки



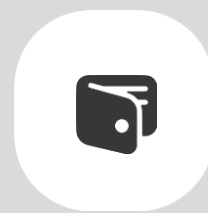
ПОРТРЕТ КЛИЕНТА

С кем мы работаем?

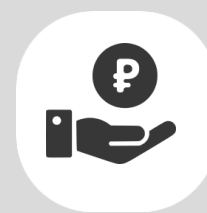
Клиенты CarMoney – финансово-грамотные люди, имеющие в собственности незакредитованное транспортное средство



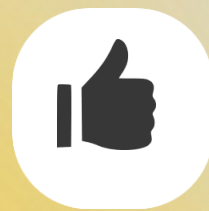
903 тыс. ₽
средняя стоимость
авто в залоге*



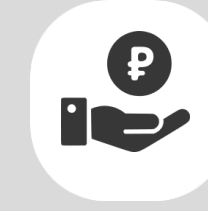
119 тыс. ₽
средний доход



314 тыс. ₽
средний чек
выдачи



91% NPS
индекс
потребительской
лояльности



22,5 тыс. ₽
средний
ежемесячный
платеж



38 лет
средний возраст
клиента



40% клиентов
предприниматели



Данные компании за 9M2023

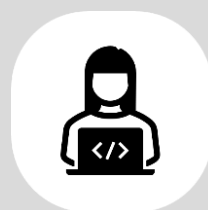
* На момент выдачи займа

© 2019-2023 | CarMoney

НА ЧТО БЕРУТ ЗАЙМЫ КЛИЕНТЫ?



60% наших клиентов решают следующие задачи: обучение, ремонт, лечение, крупные покупки



40% клиентов микробизнесмены (ИП и самозанятые), которым нужны средства на развитие бизнеса

Типичные цели:

- ✓ Курсы повышения квалификации, второе высшее образование, обучение языкам программирования и т.п.
- ✓ Ремонт квартиры, ремонт дачного домика, стоматология, покупка крупной бытовой техники и электроники.

Платеж в месяц ~19% от дохода заемщика:

- ✓ Ежемесячный платеж не превышает **22,5 тыс. Р**
- ✓ При среднем уровне дохода в **119 тыс. Р**

Источник: данные Компании, 9M2023

Предпринимательские истории:



«Я запускаю свой бизнес по разведению рыбы. Деньги мне нужны довольно срочно для закупки оборудования», – рассказал **Дмитрий из Нижнего Новгорода**.



«У меня свой цветочный павильон, к 8 марта, 14 февраля, 1 сентября и к выпускным мне оперативно требуются средства для большой закупки. Прекрасно знаю свою экономику, полученные после продажи в пиковый сезон средства приносят маржинальность 200-300% прибыли», – указал в анкете **Алексей из Ростова**.



«Занимаюсь развитием детей, у меня есть частный детский садик. Мой новый проект - запуск грудничкового бассейна. Нужны были средства на запуск, в банках получила отказ» – сообщила **Кристина из Москвы**.

ТОП-7 марок авто в залоге:



Ford Focus



Hyundai Solaris



Kia Rio



Mazda 3



Volkswagen Polo

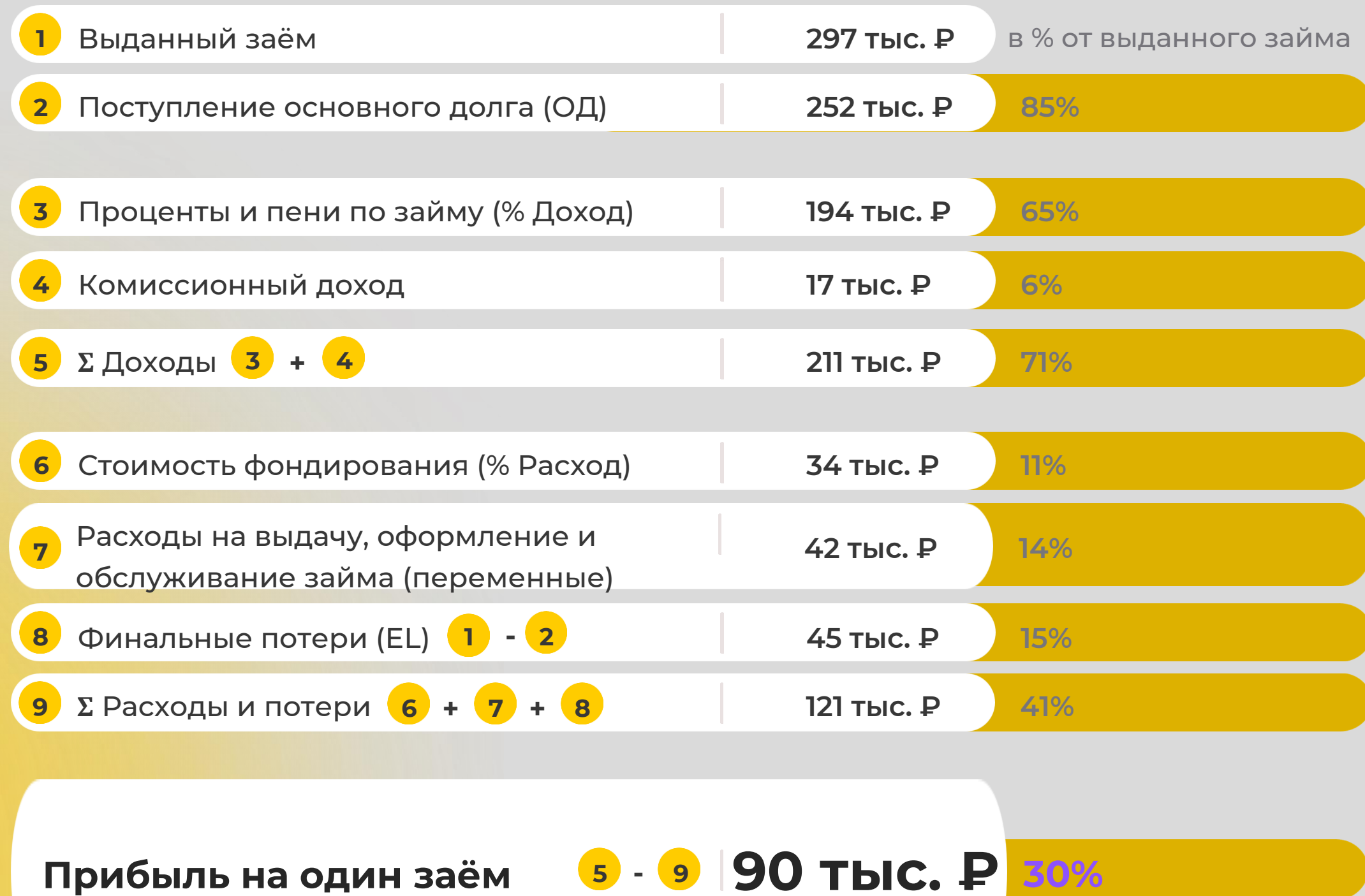


Mazda 6



Skoda Octavia

UNIT-ЭКОНОМИКА ЗАЙМА



80,0%

Средневзвешенная процентная ставка

18,4%

Ставка фондирования

Источник: данные Компании.

CARMONEY – ИНТЕНСИВНЫЙ РОСТ

CarMoney быстро масштабируется, сохраняя высокую маржинальность

	2019	2020	2021	2022	1П22	1П23	Рост,%
Портфель, млн ₽	3 267	3 531	4 033	4 423	4 312	4 615	+7%
Продажи, млн ₽	3 760	2 799	3 241	3 066	1 527	1 759	+15%
Выручка, млн ₽	2 009	2 482	2 690	2 682	1 293	1 502	+16%
Чистая прибыль, млн ₽	144	206	242	403	217	312	+44%
ROE, %	29,0%	22,8%	16,3%	20,5%	22,9%	26,4%	+3,5 п.п.
ROA, %	5,0%	5,5%	5,5%	8,0%	8,9%	11,2%	+2,3 п.п.

Фактические показатели 1П23 подтверждают заявленные темпы роста по 2023г в целом

Источник: данные ООО МФК «КарМани». 2019-2022 гг - аудированная отчетность по РСБУ.
1П 2022 и 1П 2023 - промежуточная проверка отчетности по РСБУ по результатам обзорной аудиторской проверки.

СОБСТВЕННАЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ПЛАТФОРМА — залог успешного масштабирования бизнеса



Безупречный пользовательский опыт

- ✓ оформление займа через МП:
 - интуитивно-понятно
 - 24/7 из любой точки страны
 - видеочат с оператором
- ✓ омниканальная поддержка клиентов
- ✓ 23 минуты от оформления заявки до поступления денег на счет

Обширные информационные возможности

- ✓ процессы принятия решений на основе big data
- ✓ применение алгоритмов и ИИ:
 - стратегия привлечения, сегментирование и приоритезация лидов
 - робот IVR Марина
 - оценка клиентов и автомобилей
 - технологии скоринга
 - стратегия взыскания на разных этапах просрочки

МАСШТАБИРУЕМАЯ ИТ-ПЛАТФОРМА СОБСТВЕННОЙ РАЗРАБОТКИ

Динамическое ценообразование

- ✓ установление индивидуальных предложений для клиентов с учетом их профиля, уровня риска и др.
- ✓ принятие решения по заявкам на основе алгоритмов ML

Автоматизация бэк-офисных процессов

- ✓ автоматизированная система выдачи займов
- ✓ расширенная аналитика, автоматизированная регулярная и adhoc отчетность
- ✓ собственная CRM система

Технологии anti-fraud

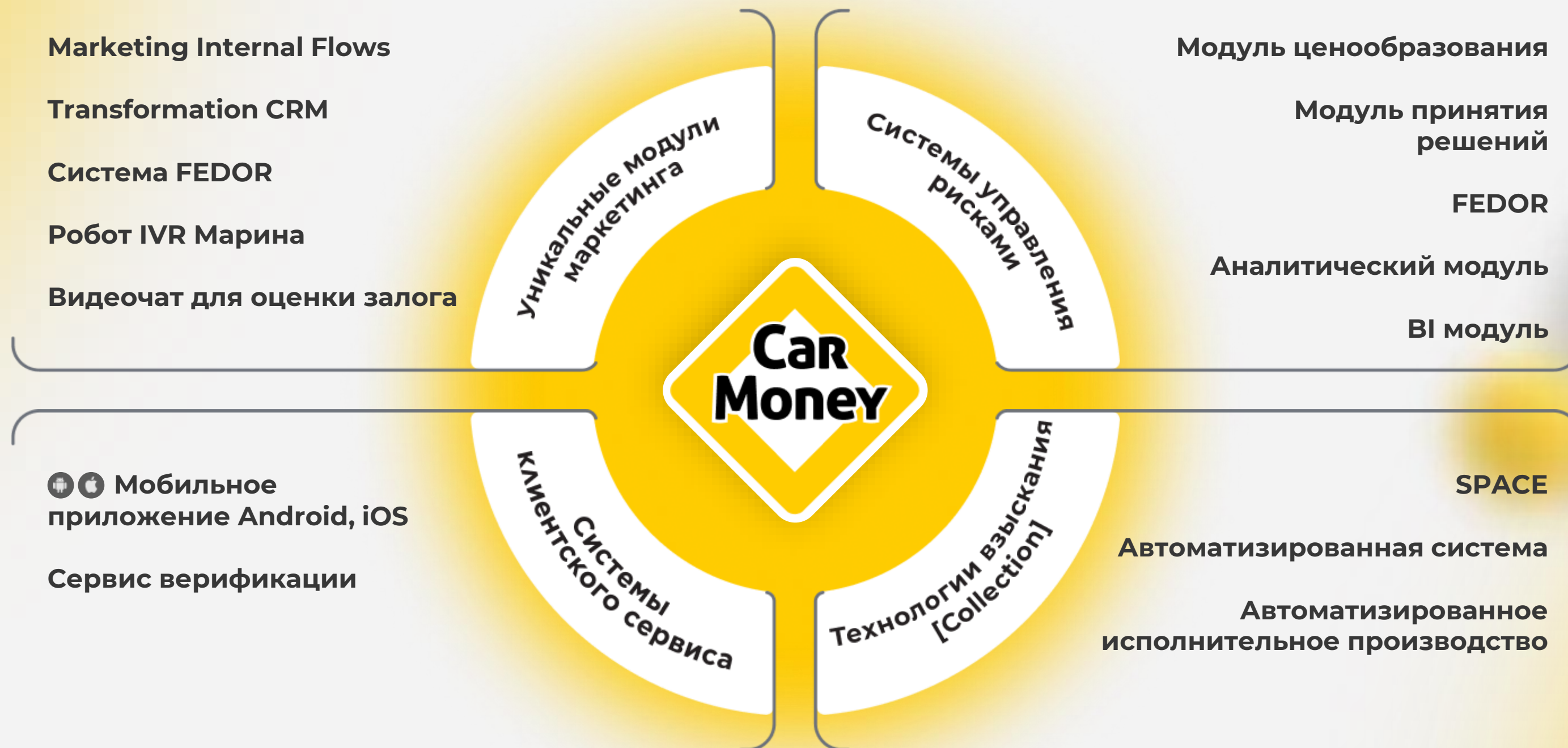
- ✓ скоринг клиентов в режиме реального времени
- ✓ проверка на сличение лиц с базами мошенников
- ✓ проверка личности с использованием селфи
- ✓ сервис верификации (видеозвонки от операторов через приложение)

Взыскание

- ✓ собственная платформа взыскания
- ✓ автоматизация судебного и исполнительного производства
- ✓ Собственный аукцион по продаже авто

ИТ-ПЛАТФОРМА СОБСТВЕННОЙ РАЗРАБОТКИ ПО ПОЛНОМУ ЦИКЛУ ОТ ФРОНТА ДО БЭКА

Клиент проходит весь путь (CJM) в полностью роботизированных системах



ЛИДЕРСТВО В УНИКАЛЬНОМ ПОЛЬЗОВАТЕЛЬСКОМ ОПЫТЕ



87% заявок
оформляются онлайн



23 минуты
time to cash*



Онлайн - 24/7



По всей России



538 000+
скачиваний

4,8



Оценка приложения
2 862 пользователей в App Store

4,6



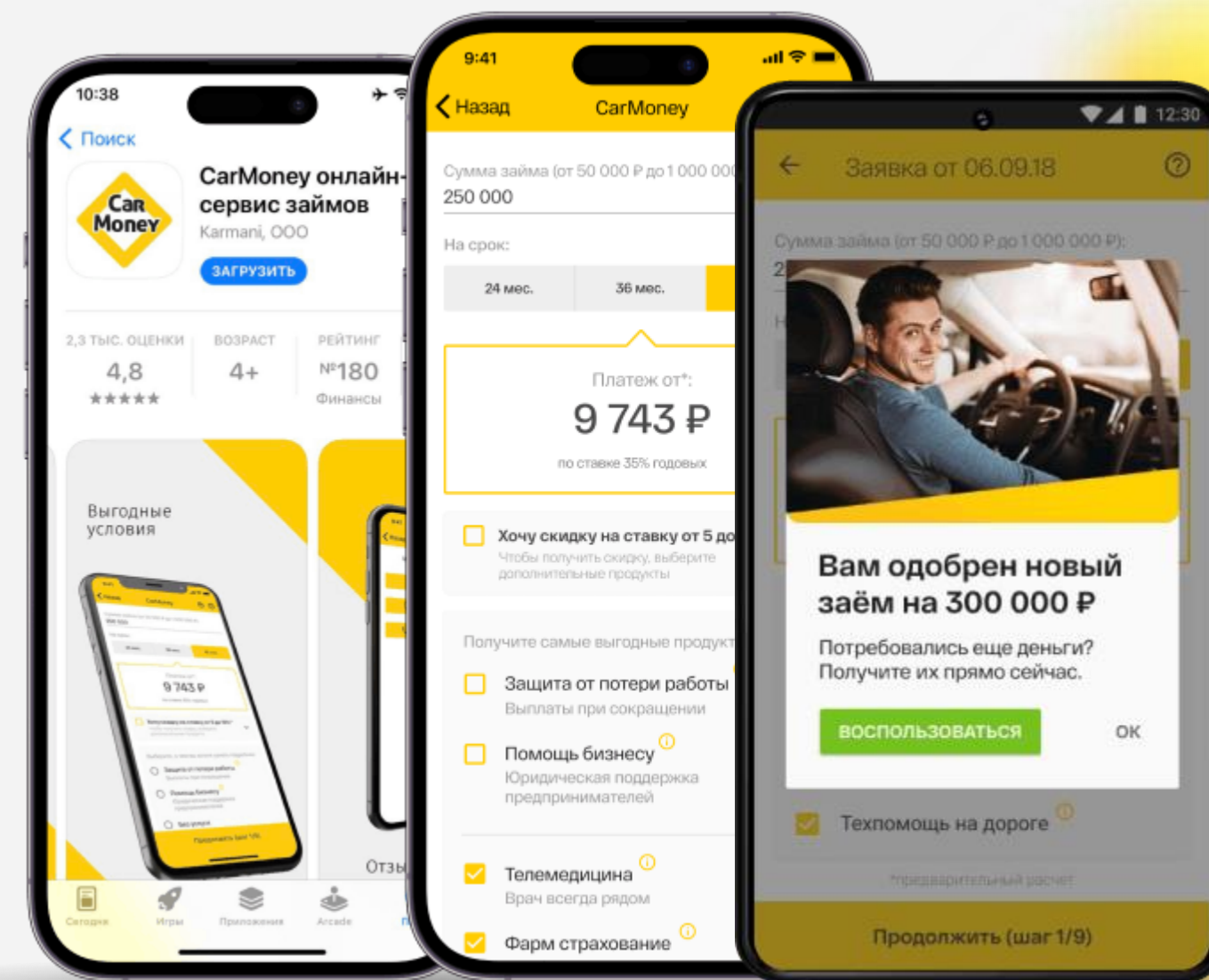
5 859 пользователей в Google Play



3,3 тыс активных
пользователей
в день



Входит в ТОП лучших
приложений на финансовом
рынке
за 2021, 2022, 1П 2023 гг.**



Источник: данные Компании и метрики из открытых источников (App Store, Google Play) на 30.09.2023

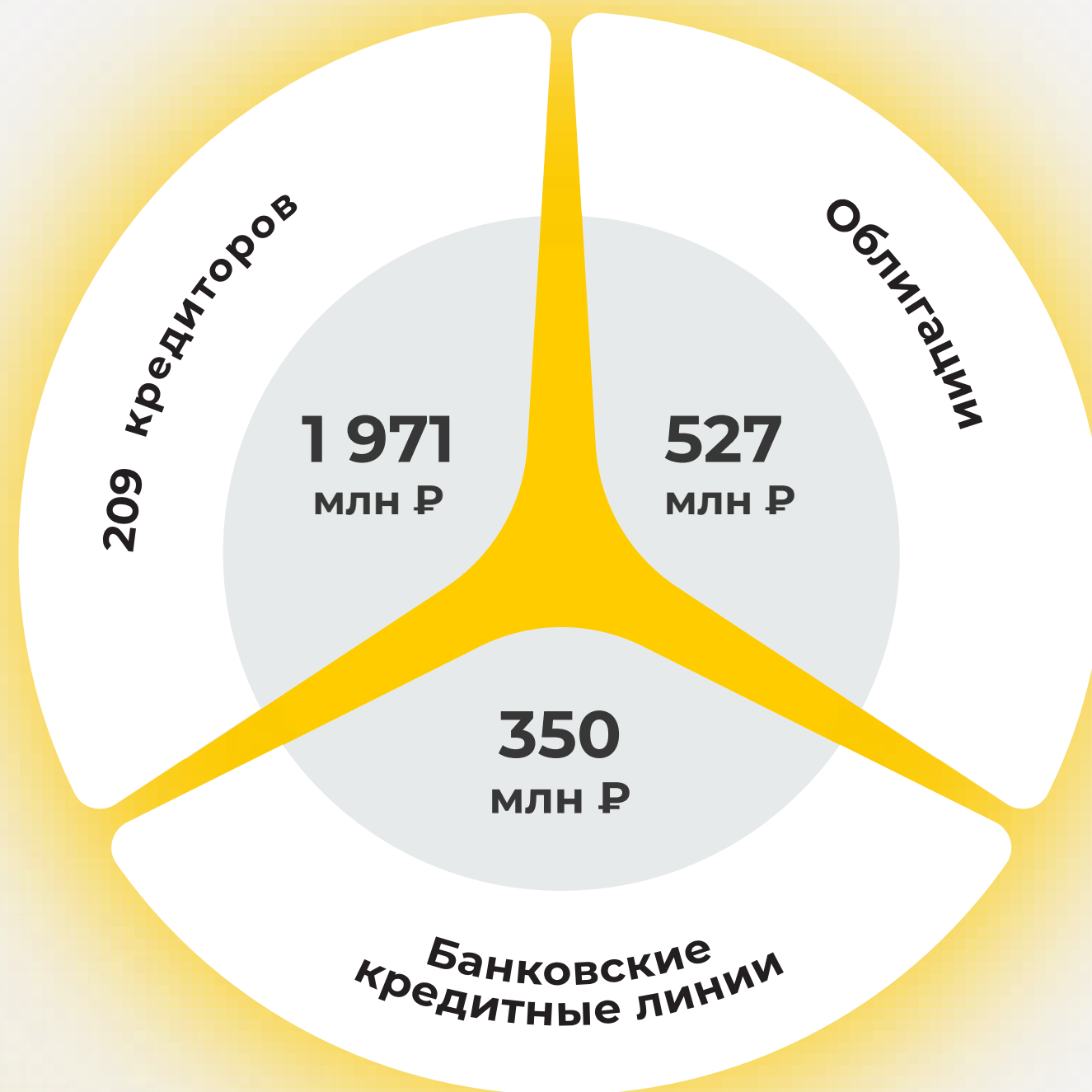
* Возможное время от подачи заявки на заем до перечисления денежных средств на счет Клиента

** По версии [Brobank.ru](https://brobank.ru)

СТРУКТУРА ФИНАНСИРОВАНИЯ

3,2 года
Средний срок
инвестзайма

9,4 млн Р
Средняя сумма
инвестзайма



2 облигационных
выпуска
в обращении

АО ИФК «Солид»
Организатор

700 млн Р
Выплачено доходов
на 30 июня 2023 г

Общий размер
привлеченных
средств

на 30 июня 2023г

2 798 млн Р

Собственный
капитал

2 605 млн Р **+22,1%**
1П 2023г

2 133 млн Р **+19,3%**
2022г

1 788 млн Р **+52,3%**
2021г

1 174 млн Р
2020г

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Наши блоги и информация
для инвесторов



Контакты для инвесторов
ir@carmoney.ru

Контакты для СМИ
pr@carmoney.ru